



FICHES FORMATIONS 2026

Fiche formation de l'auto

Titre de l'ISCAM Manager
commercial de la distribution
automobile



Titre de l'ISCAM Manager commercial de la distribution automobile

Ce titre de l'ISCAM (Institut Supérieur du Commerce Automobile du Mans) forme des managers en charge de la politique de distribution des produits et services au sein des entreprises de la distribution automobile.

INFORMATIONS CLÉS

Pour qui

- Jeunes
- Salariés
- Demandeurs d'emploi

Durée de la formation

12 mois

Prérequis

- Candidats titulaires d'une certification de Niveau 6 avec ou sans expérience professionnelle,
- Candidats titulaires d'une certification de Niveau 5 « Gestionnaire d'Unité Commerciale Spécialisée Automobile » (ESCRA) avec expérience professionnelle de 2 ans minimum en fonction commerciale dans un établissement de distribution automobile.



OBJECTIFS DE LA FORMATION

La formation permet d'acquérir les compétences suivantes dans le domaine de la distribution automobile :

- Élaboration de la stratégie marketing et commerciale (achat/vente) de l'entreprise de distribution automobile
- Animation / Management d'une entreprise ou d'un réseau de distribution automobile
- Développement et accompagnement d'un réseau de distributeurs automobiles
- Mise en œuvre et pilotage de la stratégie de gestion de l'expérience client pour une entreprise de distribution automobile

QUEL(S) MÉTIER(S) FAIRE AVEC CETTE FORMATION ?

- Adjoint au chef des ventes
- Chef des ventes automobile

