



FICHES FORMATIONS 2026

Fiche formation de l'auto

Titre de l'ESCRA Gestionnaire
d'unité commerciale
spécialisée en automobile



Titre de l'ESCRA Gestionnaire d'unité commerciale spécialisée en automobile

La formation ESCRA (Ecole Supérieure du Commerce des Réseaux de l'Automobile) permet d'acquérir l'ensemble des compétences professionnelles nécessaires pour devenir Responsable commercial dans la vente ou l'après-vente automobile.

Elle forme des gestionnaires d'unités commerciales capables d'assurer la gestion et la rentabilité d'une structure de distribution automobile, ainsi que des personnes qualifiées maîtrisant l'acte commercial, aptes à présenter, dynamiser et vendre l'ensemble des produits et services automobiles proposés par l'entreprise : véhicules neufs, véhicules d'occasion, équipements, accessoires, financements...

INFORMATIONS CLÉS

Pour qui

- Jeunes
- Salariés
- Demandeurs d'emploi

Durée de la formation

10 mois

Prérequis

- Niveau Bac +1 validé minimum ou expérience professionnelle significative



- Permis de conduire B

OBJECTIFS DE LA FORMATION

La formation permet d'acquérir les compétences suivantes dans le domaine de la vente ou de l'après-vente automobile :

- Mise en œuvre des actions commerciales et marketing digitales de l'unité commerciale
- Conseil, vente et gestion de la relation client dans un contexte omnicanal
- Suivi des ventes et gestion des stocks de l'unité commerciale
- Collaboration à l'organisation du fonctionnement de l'unité commerciale et à l'animation d'équipe

QUEL(S) MÉTIER(S) FAIRE AVEC CETTE FORMATION ?

- Attaché commercial automobile

LA POURSUITE DE FORMATION

CQP Adjoint au chef des ventes

0 établissement possible pour cette formation

Titre de l'ISCAM Manager commercial de la distribution automobile

1 établissement possible pour cette formation

