



FICHES FORMATIONS 2026

Fiche formation de l'auto

Titre de l'EPCRA Commercial
en automobile



Titre de l'EPCRA Commercial en automobile

La formation EPCRA (École Professionnelle du Commerce des Réseaux Automobiles) permet de se former sur l'ensemble des pratiques et méthodes professionnelles nécessaires aux fonctions commerciales ou technico-commerciales pour travailler dans le domaine de la vente automobile.

INFORMATIONS CLÉS

Pour qui

- Jeunes
- Salariés
- Demandeurs d'emploi

Durée de la formation

9 mois

Prérequis

- Bac validé
- Et titulaires du permis de conduire (catégorie B)

OBJECTIFS DE LA FORMATION

La formation permet d'acquérir les compétences techniques suivantes dans le domaine de la



vente ou de l'après-vente automobile :

- Réaliser des actions de prospection auprès d'une clientèle de véhicules automobiles
- Proposer et réaliser une offre de mobilité globale
- Gérer la relation et la fidélisation de la clientèle automobile
- Gérer la commercialisation de véhicules automobiles sur le plan administratif

QUEL(S) MÉTIER(S) FAIRE AVEC CETTE FORMATION ?

- Vendeur automobile

