



FICHES FORMATIONS 2026

Fiche formation de l'auto

Titre à finalité professionnelle
Vendeur automobile



Titre à finalité professionnelle Vendeur automobile

Cette certification de branche des services de l'automobile valide les compétences professionnelles du métier de Vendeur automobile.

Dans le cadre des directives fixées par sa hiérarchie, le vendeur automobile commercialise des véhicules, vend des financements, des produits et des services périphériques, effectue la reprise des véhicules d'occasion, et réalise l'ensemble des activités contribuant à l'acte de vente. Il apporte un appui technique aux collaborateurs.

INFORMATIONS CLÉS

Pour qui

- Jeunes
- Salariés
- Demandeurs d'emploi

Durée de la formation

- Durée du contrat en alternance comprise entre 11 et 22 mois
- Durée variable dans le cadre de la formation continue et des dispositifs pour les demandeurs d'emploi

Prérequis

- Candidats titulaires d'un Bac professionnel ou général ou d'une certification de niveau 4, sous réserve que l'ensemble des candidats retenus aient satisfait aux tests d'aptitude et de motivation



- Et titulaires ou en cours d'obtention du permis de conduire (catégorie B)

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Cette formation permet d'acquérir les compétences clés suivantes :

- Construire et présenter une offre commerciale globale
- Argumenter, défendre et négocier l'offre produit et services en lien avec les financements
- Négocier le prix de reprise d'un véhicule d'occasion

Contenu de la formation

Programme
• VENTE D'UN VEHICULE NEUF OU D'OCCASION ET DES SERVICES ASSOCIES AUPRES D'UNE CLIENTELE • PROSPECTION ET FIDELISATION CLIENTELE

QUEL(S) MÉTIER(S) FAIRE AVEC CETTE FORMATION ?

- Vendeur automobile
- Attaché commercial automobile

