



FICHES FORMATIONS 2026

Fiche formation de l'auto

CQP Vendeur itinérant P.R.A.



CQP Vendeur itinérant P.R.A.

Cette certification de branche des services de l'automobile valide les compétences professionnelles du métier de vendeur itinérant pièces de rechange et accessoires (P.R.A).

Le titulaire de ce CQP assure la commercialisation des pièces de rechange, accessoires et produits de l'entreprise, auprès d'une clientèle de réparateurs, sociétés, administrations. Il organise son activité de vente itinérante et contribue à la mise en œuvre d'actions commerciales.

INFORMATIONS CLÉS

Pour qui

- Jeunes
- Salariés
- Demandeurs d'emploi

Durée de la formation

- Durée du contrat de professionnalisation comprise entre 12 et 16 mois
- Durée variable dans le cadre de la formation continue et des dispositifs pour les demandeurs d'emploi

Prérequis

- Candidats titulaires ou de niveau baccalauréat général, technologique ou professionnel
- Ou candidats titulaires ou de niveau CAP vendeur magasinier en pièces de rechange et équipements automobiles
- Ou tout autre candidat ayant satisfait aux tests d'aptitude et de motivation mis en œuvre par l'organisme de formation



OBJECTIFS DE LA FORMATION

Cette formation permet d'acquérir les compétences clés suivantes :

- Organiser un plan de tournée
- Prospecter un client professionnel par téléphone
- Conseiller et argumenter sur les produits, services et offres adaptés aux besoins identifiés
- Répondre aux réclamations des clients

Contenu de la formation

Programme
• ORGANISATION DE SON ACTIVITE DE VENTE ITINERANTE PRA • VENTE DE PRA CHEZ UN CLIENT PROFESSIONNEL

QUEL(S) MÉTIER(S) FAIRE AVEC CETTE FORMATION ?

- Vendeur Itinérant pièces de rechange et accessoires automobile (P.R.A.)

LA POURSUITE DE FORMATION

- CQP Chef de secteur vente itinérante P.R.A.



- CQP Chef d'équipe vente P.R.A.

Titre à finalité professionnelle Conseiller de Vente Pièces de Rechange et Accessoires
7 établissements possibles pour cette formation