FICHES MÉTIER 2026

Fiche métier de l'auto

Vendeur Itinérant pièces de rechange et accessoires automobile (P.R.A.)



Pensez à l'environnement : avez-vous vraiment besoin d'imprimer ce document ?

Vendeur Itinérant pièces de rechange et accessoires automobile (P.R.A.)

Le vendeur itinérant pièces de rechange et accessoires (P.R.A.) vend des pièces de rechange, accessoires et produits de l'entreprise, à une clientèle de réparateurs, sociétés, administrations. Il organise son activité de vente itinérante et contribue aux actions commerciales.

EN QUOI CONSISTE CE MÉTIER ?

Conditions de travail et environnement

Le vendeur itinérant pièces de rechange et accessoires travaille principalement en autonomie sur un secteur, rattaché à un point de vente (réseau constructeur, indépendant, distributeurs stockistes, ...) ou à une plateforme de distribution P.R.A..

En fonction de son entreprise, il pourra se spécialiser dans la commercialisation des pièces et accessoires du véhicule léger ou du véhicule industriel.

Activités et missions principales

Le vendeur itinérant pièces de rechange et accessoires exerce les activités suivantes :

- Commercialisation des pièces de rechange, accessoires, produits et services auprès d'une clientèle de professionnels (réparateurs agréés, sociétés et administrations)
- Prospection et suivi de la clientèle
- Élaboration du planning des visites clientèle

- Suivi des commandes et livraisons
- Traitement des réclamations

LES FORMATIONS

Ce métier est accessible :

CQP Vendeur itinérant P.R.A.
0 établissement possible pour cette formation

LE(S) ÉVOLUTION(S) PROFESSIONNELLE(S)

- Chef de secteur vente itinérante P.R.A.
- Chef d'équipe ventes P.R.A.
- Gestionnaire P.R.A.