



FICHES MÉTIER 2026

## Fiche métier de l'auto

Vendeur Itinérant pièces de rechange et accessoires automobile (P.R.A.)



# Vendeur Itinérant pièces de rechange et accessoires automobile (P.R.A.)

Le vendeur itinérant pièces de rechange et accessoires (P.R.A.) vend des pièces de rechange, accessoires et produits de l'entreprise, à une clientèle de réparateurs, sociétés, administrations. Il organise son activité de vente itinérante et contribue aux actions commerciales.

## EN QUOI CONSISTE CE MÉTIER ?

### Conditions de travail et environnement

Le vendeur itinérant pièces de rechange et accessoires travaille principalement en autonomie sur un secteur, rattaché à un point de vente (réseau constructeur, indépendant, distributeurs stockistes, ...) ou à une plateforme de distribution P.R.A..

En fonction de son entreprise, il pourra se spécialiser dans la commercialisation des pièces et accessoires du véhicule léger ou du véhicule industriel.

### Activités et missions principales

Le vendeur itinérant pièces de rechange et accessoires exerce les activités suivantes :

- Commercialisation des pièces de rechange, accessoires, produits et services auprès d'une clientèle de professionnels (réparateurs agréés, sociétés et administrations)
- Prospection et suivi de la clientèle
- Élaboration du planning des visites clientèle



- Suivi des commandes et livraisons
- Traitement des réclamations

## LES FORMATIONS

**Ce métier est accessible :**

CQP Vendeur itinérant P.R.A.

0 établissement possible pour cette formation

## LE(S) ÉVOLUTION(S) PROFESSIONNELLE(S)

- Chef de secteur vente itinérante P.R.A.
- Chef d'équipe ventes P.R.A.
- Gestionnaire P.R.A.

